

Millam

Visite d'une délégation d'entrepreneurs chinois au teillage de lin Vanhersecke Développer et fidéliser les relations commerciales

Questions à

Promouvoir le lin

Patrick Vanhersecke, directeur du teillage

1 Depuis quand ces actions de promotion du lin ?

« L'ensemble de la production linière européenne (France, Belgique et Hollande) s'est lancée depuis bientôt trois ans dans un effort important de promotion du lin coïncidant avec l'arrivée de la nouvelle directrice de la CELC (Confédération Européenne du Lin et du Chanvre) Marie-Emmanuelle Belzung. Celui-ci s'est matérialisé par le programme BE LINEN démarré l'année dernière en Europe. En plus des nombreuses actions menées par la directrice ces dernières années, la directrice a su écouter et prendre en compte les avis et les idées des différents teilleurs et liniculteurs membres adhérents de la CELC qui lui ont réclamé des actions supplémentaires sur les nouveaux pays émergents (BRIC). Toutes ces discussions ont amené la CELC à organiser



Patrick Vanhersecke à la tête du teillage familial.

le premier sommet Sino Européen du Lin qui s'est déroulé le 11 avril 2011 à Paris ».

2 Comment s'est organisée cette visite ?

« Notre agent chinois Zhao Zhigang, de la société Normlin, étant membre actif de l'association chinoise des fibres libériennes (CBLFTA) c'est-à-dire issues du Lin, du Chanvre et de la Ramie a travaillé en collaboration

avec la directrice de la CELC, Marie-Emmanuelle Belzung. Tous deux sont à l'origine de l'organisation du premier sommet sino-européen du Lin. L'objet de cette rencontre fut la mise en place d'un protocole d'accord concernant les futures actions communes à mener afin de mettre en place les moyens humains et financiers nécessaires à la mise en place de la promotion du lin en Chine.

On peut apprécier que la délégation de 25 industriels chinois (issus des 25 grosses entreprises chinoises du secteur) a ensuite poursuivi son voyage d'une semaine visitant un panel varié des différents acteurs de la filière du lin textile européen : un teillage de lin en Normandie la société TDL, un teillage dans le Nord c'est ainsi que nous avons pu les accueillir ce mardi 12 avril puis ensuite des entreprises en Belgique et Hollande ».

Propos recueillis par
Hugues DORGUEIL



La délégation chinoise s'est arrêtée en Flandre pour découvrir l'un des teillages avec lequel des entrepreneurs chinois travaillent déjà. Une visite en Chine pour des teilleurs français est prévue en septembre.

■ La visite d'une délégation chinoise a permis aux participants de se faire une idée sur le teillage et sur la qualité du produit fini (la fibre) produit à Millam. Une visite qui fait suite au sommet sino-européen. Pour l'ensemble des teilleurs français et notamment de Flandre, cet aspect international de la filière est important d'autant plus que la Chine est l'un des clients les plus importants et très demandeur en lin.

« Nous travaillons à ce jour régulièrement avec 25 pays, explique Patrick Vanhersecke, aujourd'hui nous avons bien sûr une activité importante avec la Chine mais nous sommes fiers de pouvoir continuer à fournir nos filasses à d'autres filatures notamment certains filateurs européens, indiens ou russes. Nous sommes aidés dans les différents pays par des agents locaux notamment en Chine ». Les visiteurs ont été intéressés à la qualité de la fibre et ont échangé avec les responsables de l'usine.

Cinquante ans de teillage

Créé en 1961, le teillage familial traditionnel transformait environ 120 ha de lin. Il était situé sur la commune de Volckerinkhove. « Mon frère Eric et moi-même avons repris l'entreprise familiale en 1993, raconte Patrick Vanhersecke, nous avons très vite par le biais de machines d'occasion amélioré notre productivité pour transformer environ 350 ha. En 2000, après 20 mois d'études, la nouvelle usine sortie de terre est mise en route permettant ainsi de transformer aujourd'hui environ 1200 ha. En 2002, j'ai créé une société NOVALIN France, société de négoce en fibres et produits de lin (fils...) avec mon épouse Christine et M. Ponsin. Forte d'une expérience passée, cette société nous a permis d'établir et de fidéliser des relations commerciales fortes avec les différents acteurs mondiaux de la transformation industrielle du lin (filateurs, papeterie, corderie...) »

Hugues DORGUEIL